



Vianney DUCLOS

PROFIL

Solide et responsable, j'aime que mes équipes s'épanouissent pour arriver au succès de mon centre de profit.

CONTACT

☎ 06 63 80 72 20

✉ Vianney.duclos@gmail.com

📍 119 Avenue Alsace-Lorraine
33200 Bordeaux

🌐 [Linkedin.com/in/vianney-duclos-1b718237/](https://www.linkedin.com/in/vianney-duclos-1b718237/)

COMPÉTENCES

- Développement Commercial
- Management
- Analyse stratégique
- Gestion de projet

LANGUES & INFORMATIQUE

🇬🇧 Anglais : Courant

🇪🇸 Espagnol : Intermédiaire

🇩🇪 Allemand, Bonnes Notions



Suite Office Windows Utilisation +



Suite Adobe Utilisation



SAP Commerce et Gestion stocks

CENTRES D'INTÉRÊT

Vins et spiritueux, Chasse, Bateau, Lecture, Musique, Gastronomie ...

RESPONSABLE COMMERCIAL

PARCOURS PROFESSIONNEL



2013 – 2021 *Duclot La Vinicole*

Responsable Commercial Grand Sud-Ouest
progression CA de 500 K€ à 1300 K€

- Création de la région, prospection et développement du portefeuille client, suivi commercial sur le secteur traditionnel CHR et caves.
- Proposition et mise en œuvre des plans d'actions commerciales en lien avec la stratégie et les objectifs fixés.
- Analyse des actions réalisées en effectuant des Reportings réguliers et en proposant des axes d'amélioration.
- Suivi des paiements et des relances clients en coordination avec les assistants(e)s commerciales.
- Ambassadeur auprès de la Grande Restauration et des propriétés bordelaises. Encadrement et formation des nouveaux arrivants.



2002 – 2013 *Maison Badie*

Directeur des Magasins
progression CA de 2 M€ à 3 M€

- Direction globale de la SAS.
- Définition et mise en place de la stratégie commerciale. Suivi auprès de la Place de Bordeaux.
- Gestion de la gamme, des stocks et de la logistique.
- Vente aux particuliers, entreprises et professionnels.
- Management de 10 personnes (15 en fin d'année).
- Garant de l'image et de la notoriété de la marque BADIE à Bordeaux depuis 1880.



1999 – 2002 *William Pitters International*

Responsable grands comptes nationaux CHR
Directeur régional CHR, 8 agents et intégrés.
Chef de secteur GMS Gironde



1996 – 1999 *Groupe BEL*

Chef de Secteur et Formateur GMS

FORMATION

1994: **ESSICA**, Ecole de Commerce

Option Finances/Vente (Bac+4)

1992: **DEUG de Droit**

Formations Management CEGOS

(Conduite de réunions, évaluer et piloter une équipe, gérer ses priorités...)

Formation Techniques du vin (Intervenants INRA, INAO)

Formation Techniques de vente (Booster Academy)

Formation Agent Général d'Assurances (AGF en 1998)