

Coordonnées

Email

charles.laurent64@outlook.fr

LinkedIn

<https://www.linkedin.com/in/charleslaurent-3a618b171>

Téléphone / WhatsApp

+33 7 76 17 66 89

Adresse

320, Avenue du Médoc

33320 Eysines

Permis B | 24 ans

Compétences



Certification WSET
Niveau 1 en Vins

Pack Office ●●●●●

Logiciel SAP & SAGE ●●●●○

Communication ●●●●○

Organisation ●●●●○

Adaptabilité ●●●●○

Autonomie ●●●●○

Capacité Commerciale ●●●●●

Langues

Français

Langue natale

Anglais

Niveau professionnel

600/677 TOEFL ITP

Espagnol

Niveau B2 (UE notations)

Portugais

Débutant

Expériences associatives

- Rugby à XV : Wallabinch
De 2018 à 2020
- Association œnologique :
Gargantue'Sk
De 2018 à 2020 (Responsable
démarchage)
- Association humanitaire : TSF
De 2014 à 2016
- Pelote Basque : APBH
De 2014 à 2016



Intérêts

- Musique : rock progressif (Pink Floyd), chant basque
- Littérature : Tolkien, Histoire et sociologie
- Œnologie et gastronomie
- Sport : rugby, pelote basque, randonnée en montagne
- Voyage et aventure : Chemin de Compostelle 2023

Charles LAURENT

Commercial Export



Passionné par le monde du vin et des spiritueux, je suis à la recherche d'un poste de commercial dans ces secteurs. Curieux, persévérant, et doté d'un bon relationnel, j'ai les capacités nécessaires pour réussir dans votre équipe commerciale.

EXPERIENCES

Assistant commercial export



Spiribam (Paris, France)
De juin 2022 à décembre 2022

- **Analyse des ventes** Europe et Grand Export
- Activités de **Brand ambassador** : animation salon et masterclass de présentation des marques
- **Prospection** en Amérique du Sud
- Tâches marketing diverses : Veilles concurrentielles, création catalogue export
- Missions diverses **d'administration des ventes** (certificat d'origine, analyse etc)

Assistant commercial France



Pierre Oteiza (Les Aldudes, France)
De septembre à décembre 2020

- Développement secteur pro France : **prospection**, réception et présentation de la Maison
- **Vente et prise de commandes** des clients revendeurs et des boutiques Pierre Oteiza
- **Suivi logistique** des colis en relation avec les transporteurs TNT, STEF et CHRONOPOST
- Organisation de visites de groupes

Gérant mandataire magasin



Nicolas (Bordeaux, France)
De juillet à août 2020

- Animation commerciale et **vente** aux particuliers dans la cave (+25% CA en juillet et +70% CA en août)
- **Gestion du stock** (commande, réception etc.)
- **Comptabilité** quotidienne incluant les remises en banque
- Maintien et développement de la fréquentation

Assistant commercial export (zone UK & Emerging Markets)



AdVini (St Félix de Lodez, France)
De janvier à juin 2020

- **Analyse des ventes** des marchés émergents
- Suivi commercial des clients et **mission Back Office** : préparation des rendez-vous, envoi échantillons etc
- Missions de **brand ambassador** : inscription concours, animation salon et masterclass de présentation des marques

Commercial et guide œnologique



Mas Amiel, « Les Vignes d'Olivier Decelle » (Maury, France)
De mai à août 2019

- Accueil des clients et **ventes** au caveau (amélioration de 15% du chiffre d'affaires)
- Réalisation de visites du Mas, suivi de dégustation
- **Développement commercial** du Mas (création ou traduction de newsletter pour les pays anglophones, benchmark)
- Comptabilité et mise en place quotidienne du caveau

FORMATIONS

PGE



Skema Business School (Lille, France)
De septembre 2018 à décembre 2022

- Master 2 of Management 2022
- MSc in International Business 2022
- Matières remarquables : Market Study, Imports & Exports, Internationalisation of a firm, Strategy, Advanced Finance Refresher Harvard, Project Management, Geopolitics

PGE exchange



North Carolina State University (Raleigh, United States)
De janvier à mai 2022



PGE exchange Stellenbosch University (Stellenbosch, South Africa)
De mars à août 2021

Classe préparatoire économique voie scientifique



Collège Stanislas (Paris, France)
De septembre 2016 à juin 2018



Echange linguistique Colegio Delibes (Salamanque, Espagne)
Août 2017