



## HUGO FERRAND

07.67.08.86.99

ferrand.hugo@yahoo.com

24, chemin de Pagneau  
33700 MERIGNAC

Né le 10 juin 2000 à REIMS (51)

### MON PROFIL

Je suis à la recherche d'un poste de commercial dans le monde des Vins et Spiritueux.

Expériences sur le circuit traditionnel et export.

Bonnes connaissances de l'univers des boissons alcoolisées grâce à différents stages (Partie Technique / Partie Vente).

Possède le diplôme Wine and Spirit Education Trust (WSET).

Possède le permis B avec véhicule.



### MES PASSIONS

-Voyages : Europe (France, Italie, Espagne)  
Afrique (Djibouti, Ethiopie)

-Sport : Running, Tennis, Natation

-Musique : Mixage et conception

-Bistronomie et gastronomie

-Géographie Viticole

## MES COMPETENCES ACQUISES

### • COMMERCIALES

- Prospections (Téléphone, mails et terrain).
- Gestion des appels d'offres.
- Négociations commerciales sur le circuit France et Export
- Tournées commerciales et participations aux salons internationaux.
- Conseils à la clientèle et participation à diverses dégustations.

### • MARKETING

- Communication marketing (réseaux sociaux, site Internet, créations d'affiches publicitaires, utilisation de Canva...).

### • ADMINISTRATIVES

- Administration des ventes complète de la prise de commande jusqu'aux relances des facturations.
- Maîtrise du pack Office, de logiciels spécialisés (EdenWine, IsaVigne, Bacchus Wine).

### • TECHNIQUES

- Connaissance produit grâce à l'élaboration de diverses boissons alcoolisées, vinification et travaux dans les vignes.

## MES EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

### CDI - CAVES DE RAUZAN Rauzan | Sept. 2022/Avril 2023

- **Tâches commerciales** (Création et suivi de propositions, prospection, participation aux salons, tournées commerciales, gestion des appels d'offres)
- **Administration des Ventes complète France et Europe** (Gestions des commandes et des stocks en lien avec le chai, transporteurs et clientèle, envoi d'échantillons, facturation...)

### CONTRAT ALTERNANCE 12 mois

#### VINS & VIGNOBLES FURT Cameyrac | Sept. 2021/Août 22

- **Prospection téléphonique et terrain.**
- **Suivi clientèle.**
- **Communication marketing** (réseaux sociaux, publicité).

## MES STAGES

- **STAGES COMMERCIAUX** : Caviste à La Vignery de Mérignac, animateur e.Leclerc (Léognan), animateur Cave d'Antoine (Bordeaux)
- **STAGES TECHNIQUES** : Vinifications complètes aux Châteaux La Blancherie et Luchey-Halde. Elaboration de bières et spiritueux.

## MES FORMATIONS

- **Licence professionnelle commercialisation des produits de la filière vitivinicole**  
CFA Beauséjour - Gironde sur Dropt  
Promotion 2021-2022
- **BTSA Technico-Commercial Vins & Spiritueux**  
ISNAB - Villenave d'Ornon  
Promotion 2019-2021