



## Loreline WOLF

Âgée de 24 ans et ayant terminé mon master à Rennes School of Business

WSET niveau 2: admise avec mérite

### ATOUPS

Persévérante  
Esprit d'équipe, adaptabilité  
Curieuse

### CENTRES D'INTÉRÊTS

Natation depuis l'âge de 12 ans (en club depuis le lycée)  
Conservatoire: solfège et flûte traversière pendant 6 ans  
Plongée sous-marine: niveau 2, snorkeling  
Surf: Bretagne et Hawaii

### VOYAGES À L'ÉTRANGER

**2023:** Milan, Barcelona, Santander (Espagne), Norvège, Copenhague, Séoul, Hong Kong, Montréal  
**2022:** Échange à Hawaii, Honolulu à Manoa University / Valence, Barcelone, Marrakech  
**2019:** Croatie, Budapest, Île Maurice  
**2018:** Madrid, Portugal  
**2017:** Voyage Interail (2 semaines): Bruxelles, Amsterdam, Berlin, Prague  
**2016:** New York, Bilbao  
**2015:** Bali, Londres  
**2014:** voyage linguistique à San Francisco

### LANGUES

**Anglais:** courant, niveau C1  
**Espagnol:** niveau B2

### CONTACTS

07 61 93 06 28  
 loreline.wolf@gmail.com

8 rue des Sources  
78100 Saint-Germain-En-Laye

Loreline Wolf

Permis B

**BORDEAUX NÉGOCE**  
**COMMERCIALE, ACCOUNT MANAGEMENT OU EXPORT**  
**BORDEAUX, PARIS OU ÉTRANGER (VIE)**

## EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

**SEPTEMBRE 2022- AOÛT 2023 - Alternance**  
**Assistante Merchandising - Moët Hennessy Diageo**

Création de plans merchandising, pilotage du déploiement des concepts et nouveaux projets merchandising (Caves connectées) auprès de la Force de Vente et des agences. Projets avec les équipes marketing (pour la PLV) et category managers. Gestion Newsletter en interne. Relations quotidiennes avec les équipes de vente terrain.

**JUILLET-DÉCEMBRE 2021 - Stage**  
**Chef de Secteur PROXI- Lindt**

En charge des 11ème et 12ème arrondissements et banlieue-Est pour échanger avec les interlouteurs des petites surfaces (franprix, carrefour city...) pour gérer la présence de Lindt dans les rayons, préparer Noël ainsi que négocier les commandes de Pâques. Gérer la visibilité de Lindt en magasins pour ainsi accroître les ventes.

**JANVIER-JUIN 2021- Stage**  
**Sales Development Representative - Nestor (startup foodtech)**

Prise de rendez-vous pour les commerciaux via téléphone, recherche de nouveaux prospects, pitching de l'entreprise et des nouvelles offres s'adaptant à la pandémie.

**JUILLET-AOÛT 2020 - CDD**  
**Conseillère/ vendeuse chez Decathlon au rayon sports nautiques**

Conseil et vente de matériel nautique aux clients, mise en rayon et gestion des différentes commandes.

**JUILLET 2018 - Stage**  
**Marketing International, MAZARS, Paris**

## FORMATION

**2019 - 2023**  
**RENNES SCHOOL OF BUSINESS, PROGRAMME GRANDE ECOLE**  
**JANVIER-MAI 2022**

Échange Universitaire à l'Université de Manoa, Honolulu, Hawaii

**2017 - 2019**  
Classe Préparatoire aux grandes écoles au lycée Alexandre Dumas option ECE (Saint Cloud-92)  
**2017**

BAC ES section Européenne Anglais mention Bien au Lycée Jeanne d'Albret (Saint-Germain-En-Laye)

## ASSOCIATION

**2019 - 2020: OCÉANIA, Rennes School of Business**

Pôle Développement Commercial (chargée du Challenge Spi Dauphine, course de voile étudiante) chez Océania  
Association promouvant les sports nautiques et le respect des océans.

## COMPÉTENCES

Pack Office (Word, Power Point, Excel) et iMovie

Google Certificate