

# NATALIA DULONG

## Assistante ADV



45 ans

📞 06 58 43 04 08

✉ nataliagorod1@gmail.com

🌐 [www.linkedin.com/in/natalia-dulong-06897621b](https://www.linkedin.com/in/natalia-dulong-06897621b)

📍 12 av. Pierre Mendes France,  
appt.304 res.Kelheim,  
33440, AMBARES-ET-  
LAGRAVE

👤 Mariée, 1 enfant (garde assurée)

🚗 Permis B

### Profil

Titulaire d'un Master de Management avec une expérience de 15 ans dans le commerce internationale, je recherche un poste dans le secteur commercial. Enthousiaste et dynamique, je me démarque par mon sens de l'écoute et de la communication. Énergique et dotée d'un fort esprit d'équipe, je fais aussi preuve d'autonomie.

### Langues

- Française - B1/B2 (obtenu)
- Russe - Maternelle
- Anglais - Opérationnel

10 ans d'expérience de travail avec des fournisseurs étrangers (docs en anglais)

### Centres d'intérêt

- Passion pour le velo;
- Voyages: Cuba, Italy, Allemagne; Spain; Grèce etc.;
- Medecine naturelle;



### Compétences

- Gestion et suivi des commandes;
- Gestion des stocks et définition des besoins en approvisionnement;
- Négociation de contrats et de conditions commerciales (qualité, prix, livraison);
- Suivi rigoureux des contrats, vérification du respect des clauses contractuelles (qualité, délais, livraison, paiement);
- Facturation;
- Relation clients, service après-vente;
- Gestion des exportations/importation (documents, dédouanement);
- Relation avec les divers services de l'entreprise;
- Suivi de livraison;
- Identification, sélection et évaluation de fournisseurs, prestataires;
- Rédaction de cahiers des charges et de spécifications techniques;
- Contrôle de la conformité des données ou des documents;
- Utilisation des outils bureautiques;
- Gestion et mise à jour de dossiers et bases de données;
- Traitement des litiges;
- Participation active à des salons professionnels pour établir des relations avec des fournisseurs et des clients potentiels;



### Expériences

- 04/2022 | **Supermarché U Express**, Ambares-et-Lagreve, FR - CDD
- 02/2023 | Vendeuse polyvalente
- 02/2017 | **Stage:** InterSport, Chaussea, Supermarche U (France)
- 03/2022 | **Formations:** Competences Cles, HSP SOCLE, Numérique, Axe et Cible, Linguistique Professionnelle (France)
- 02/2006 | **M.P.A. MEDICAL PARTNERS,**  
Responsable achats/ventes internationales Moscou, RU - CDI
- 12/2016 | Spécialisé dans l'importation de matériel médical en provenance d'Europe (France - PORGE, General Electric; Allemagne - Rudolf Riester, Zeiss, SECA, Karl Storts, ATMOS; Espagne – Elite Bags, Hollande - Toshiba, Angleterre – ProPulse et d'autres) et en Russie pour les cliniques et les hôpitaux.
- 07/2000 | **CORPORATE STANDART OOO,**  
Responsable de vente - matériel de bureau Moscou, RU - CDI
- 11/2005



### Formations

- 09/1995 | **Master de management (équivalence validé)**  
Université Technique d'état de Moscou "MAMI" (Moscou, RU)
- 07/2000
- 06/2023 | **Certificat de compétences**  
"Réaliser des applications web à l'aide d'un système de gestion de contenus" **SIMPLON (Bègles, FR)**
- 08/2023
- 03/2023 | **Exploration Numérique**  
Coder, systèmes et réseaux informatiques; IT anglais;
- 04/2023 | bureautique **Socual Builder (Paris,FR à distance)**