



COORDONNÉES

06 65 33 90 83
mdosba@gmail.com
108 bis Cours St Louis
33 300 Bordeaux

LANGUES

Français	Langue maternelle
Anglais	C1
Espagnol	C1

FORMATION

- **Master Manager de projet**, spécialisé en marketing et communication - Validé en 2022 - Formasup Campus Bordeaux
- **Licence commercialisation des produits de la filière viti - vinicole et agrodistribution** - validé en 2020 - Université de Bordeaux
- **BTS Commerce international** - validé en 2018 - ESARC evolution Bordeaux
- **WTA niveau 2**
- **BAFA**
- **Permis B**
- **Wordpress**

COMPÉTENCES

Gestion de projet
Prospection
Fidélisation et développement commercial
Divers CRM (Hubspot, Pipedrive, Salesforce..)
Budgétisation et suivi financier
Suite ADOBE/ CANVA, suite OFFICE
Autonomie
Logiciel ISAGRI

CENTRES D'INTÉRÊT



Maylis DOSBA

Commerciale dynamique et rigoureuse, je dispose d'une solide expérience dans la relation client, la prospection et la fidélisation. Dotée d'un excellent sens du contact et d'une forte capacité d'adaptation, je sais identifier les besoins de mes interlocuteurs et proposer des solutions sur mesure pour atteindre les objectifs commerciaux fixés. Mon sens de l'écoute, ma persévérance et ma capacité à convaincre sont les clés de ma réussite.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Cheffe de projet commercial

CASBÂ - CDD

Janvier 2024 à aujourd'hui

- Elaboration stratégie commerciale et développement portefeuille client, ciblage agence immobilière
- Partenariat association BAIL RENOV pour la rénovation énergétique des biens



Commerciale - télévendeuse

SOLOCAL - CDD



Août 2024 à janvier 2024

- Développement du portefeuille client (BTOB)

Consultante financière

CORHOFI - CDI

Mars 2023 à août 2024



- Développement du portefeuille fournisseurs pour apporter de nouveaux clients (BTOB)
- Gestion de la plateforme de demandes en ligne et simulation des propositions commerciales
- Création de newsletter et développement de la plateforme de revente en ligne

Agent commercial indépendant

Septembre 2022 à Mars 2023

- Prospection et gestion des portefeuille client pour le compte de plusieurs entreprises
- Planification de projets et d'événements



Commerciale sédentaire

ADE UNIVERSITY - Contrat en alternance

Septembre 2021 à Septembre 2022

- Gestion portefeuille client
- Mise en place de la stratégie commerciale et de communication

Extra en bar restaurant et service traiteur



ADECCO - Mission d'interim

Janvier 2021 à Mars 2024

Ingénierie commerciale



CGI - Contrat en alternance

Janvier à Août 2021

- Réponse aux appels d'offre
- Préparation et compte rendu de réunion
- Communication interne



Assistante commerciale et administratif

Octobre 2019 à Juin 2020

- Château Haut Guillebot - contrat en alternance
- Réception des commandes, intégration des factures sur ISAGRI, prospection de futurs clients, phoning, mailing et terrain, création du site internet, gestion des réseaux sociaux



Responsable SAV / Hôtesse de caisse

Septembre 2016 à février 2021

AUCHAN - Contrat étudiant

- Passer les règlements clients, gérer une caisse, savoir vendre les produits et convaincre - Responsable SAV

Mission de Service civique

Collège Aliénor d'Aquitaine - SALLES 33770

Septembre 2018 à juin 2019

- Chargée des élèves en décrochage scolaire, projet de citoyenneté



Stages de BTS - Assistante commerciale et logistique

D&FIDANVERDI