



## COORDONNÉES

06 65 33 90 83  
mdosba@gmail.com  
108 bis Cours St Louis  
33 300 Bordeaux

## LANGUES

Français Langue maternelle  
Anglais C1  
Espagnol C1

## FORMATION

- **Master Manager de projet**, spécialisé en marketing et communication - Validé en 2022 - Formasup Campus Bordeaux
- **Licence commercialisation des produits de la filière viti - vinicole et agrodistribution** - validé en 2020 - Université de Bordeaux
- **BTS Commerce international** - validé en 2018 - ESARC evolution Bordeaux
- **WTA niveau 2**
- **BAFA**
- **Permis B**
- **Wordpress**

## COMPÉTENCES

Gestion de projet  
Prospection  
Fidélisation et développement commercial  
Divers CRM (Hubspot, Pipedrive, Salesforce..)  
Budgétisation et suivi financier  
Suite ADOBE/ CANVA, suite OFFICE  
Autonomie  
Logiciel ISAGRI

## CENTRES D'INTÉRÊT



# Maylis DOSBA

Commerciale dynamique et rigoureuse, je dispose d'une solide expérience dans la relation client, la prospection et la fidélisation. Dotée d'un excellent sens du contact et d'une forte capacité d'adaptation, je sais identifier les besoins de mes interlocuteurs et proposer des solutions sur mesure pour atteindre les objectifs commerciaux fixés. Mon sens de l'écoute, ma persévérance et ma capacité à convaincre sont les clés de ma réussite.

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

### Cheffe de projet commercial


CASBÂ - CDD

 Janvier 2024 à aujourd'hui

- Elaboration stratégie commerciale et développement portefeuille client, ciblage agence immobilière
- Partenariat association BAIL RENOV pour la rénovation énergétique des biens

### Commerciale - télévente

SOLOCAL - CDD

 Août 2024 à janvier 2024

- Développement du portefeuille client (BTOB)

### Consultante financière

CORHOFI - CDI

 Mars 2023 à août 2024

- Développement du portefeuille fournisseurs pour apporter de nouveaux clients (BTOB)
- Gestion de la plateforme de demandes en ligne et simulation des propositions commerciales
- Création de newsletter et développement de la plateforme de revente en ligne

### Agent commercial indépendant

Septembre 2022 à Mars 2023

- Prospection et gestion des portefeuille client pour le compte de plusieurs entreprises
- Plannification de projets et d'évènements

### Commerciale sédentaire

ADE UNIVERSITY - Contrat en alternance

 ADE University

Septembre 2021 à Septembre 2022

- Gestion portefeuille client
- Mise en place de la stratégie commerciale et de communication


### Extra en bar restaurant et service traiteur

ADECCO - Mission d'interim

 Janvier 2021 à Mars 2024

### Ingénieure commerciale

CGI - Contrat en alternance

 Janvier à Août 2021

- Réponse aux appels d'offre
- Préparation et compte rendu de réunion
- Communication interne

### Assistante commerciale et administratif


Château Haut Guillebot - contrat en alternance

 Octobre 2019 à Juin 2020

- Réception des commandes, intégration des factures sur ISAGRI, prospection de futurs clients, phoning, mailing et terrain, création du site internet, gestion des réseaux sociaux

### Responsable SAV / Hôtesse de caisse

AUCHAN - Contrat étudiant

 Septembre 2016 à février 2021

- Passer les règlements clients, gérer une caisse, savoir vendre les produits et convaincre - Responsable SAV

### Mission de Service civique

Collège Aliénor d'Aquitaine - SALLES 33770

Septembre 2018 à juin 2019

- Chargée des élèves en décrochage scolaire, projet de citoyenneté

### Stages de BTS - Assistante commerciale et logistique

 D&FIDANVERDI

