



OLIVIER GUILLEM

CONTACTS

- 06 79 26 21 20
- guillemoliviernc@gmail.com
- Bordeaux
- Permis B

PROFIL

Passionné par les vins français et internationaux, j'ai développé une solide expertise en dégustation et en vente.

Ma formation dans le secteur du luxe m'a permis d'acquérir un sens aigu du service et de la personnalisation.

Je souhaite aujourd'hui mettre ces compétences au service d'un négociant ou d'un château afin de développer des partenariats et de promouvoir les vins en France et à l'international.

COMPÉTENCES

- Anglais courant (IELTS C1)
- Espagnol, mandarin : notions
- Vente & négociation
- Conseil client & Relation commerciale
- Communication interpersonnelle
- Culture internationale
- Pack Office / Suite Adobe, Canva / Outils IA

ACCOMPLISSEMENT

- WSET 2 (en cours)
- Vinexpo Paris 2025
- Représentation à des salons & événements pro
- Dégustation Primeur - millésimes 2023 & 2024
- Salons de dégustation - Belgique, Paris, Bordeaux

COMMERCIAL

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

- **2025 Les Vins Fins Anthony Barton**
Saint-Julien, Bordeaux France

Responsable commercial France / Benelux, Châteaux Langoa & Léoville Barton

Développement commercial & représentation

- Gestion et développement d'un portefeuille clients (distributeurs, cavistes, CHR)
- Prospection et ouverture de nouveaux marchés
- Suivi de la performance commerciale
- Relations partenaires et management d'agents commerciaux
- Visites terrain, salons professionnels, dégustations et événements commerciaux.

- **2025 Max Bordeaux / Wine Gallery - Sommelier**
2023 Bordeaux, France

Sommellerie et conseiller de vente

- Animation d'ateliers de dégustation à l'aveugle (FR / EN)
- Mise en place d'une stratégie commerciale
- Organisation de salons de dégustation et d'événements BtoC/BtoB (70-120 participants, vignerons partenaires)
- Sourcing et achats auprès des châteaux
- Prospection (phoning, hôtels, châteaux)
- Gestion des réseaux sociaux et de la communication visuelle

- **2022 EARL Chevalier de Vreese - Vendangeurs**
Montigny-sur-Vesle, Champagne France

Travail saisonnier, vignoble de champagne

- Vendanges des vignes de champagne

- **2022 NIKE STORE & BILLABONG - Conseiller de vente**
2020 FRESH FARM - Assistant commercial
Nouméa, Nouvelle-Calédonie

Employé polyvalent - activité à temps plein, parallèle des études

- Gestion du réassort et des stocks, tenue de caisse suivis des références
- Sensibilisation de la clientèle à la qualité, l'origine et les usages des produits
- Vente conseil orienté

FORMATIONS

- **2025 ISG Luxury Management, Bordeaux**
2023 MBA Marketing & Luxury Brand

- **2023 ISG Luxury Management, Bordeaux**
2022 Bachelor spécialisé dans les métiers du luxe

- **2022 Everest Language School, Dublin**
Obtention IELTS

- **2021 Lycée Lapérouse, Nouméa**
2020 BTS en Management Commercial Opérationnel

- **2019 Lycée Lapérouse, Nouméa**
2018 Baccalauréat STMG en Mercatique