



BREYSSE FRÉDÉRIC

Développeur Commercial - Expert De La Filière Vitivinicole

PROFIL

♦ Plus de 30 ans au service de la filière vitivinicole

Fort de plus de 30 ans d'expérience dans l'univers du vin, mon parcours s'est construit autour de projets entrepreneuriaux, de missions de développement commercial et de direction d'entreprises aux enjeux variés.

Cette diversité m'a permis d'acquérir une vision globale de la filière vitivinicole, une solide expertise du développement commercial, du management et de la négociation, ainsi qu'une forte capacité d'adaptation.

Expertise, transmission & développement commercial

Ancien chef sommelier et ambassadeur de l'appellation Saint-Émilion, je suis également formateur accrédité à l'École du Vin de Bordeaux (CIVB), où je transmets depuis 2016 ma passion et mon expertise des vins de Bordeaux auprès de publics français et internationaux.

Entrepreneur à trois reprises et directeur commercial au sein de plusieurs entreprises, j'ai développé une connaissance approfondie des marchés, des réseaux de distribution, du secteur CHR et des enjeux de commercialisation en France comme à l'international.

Innovation & transition agroécologique

Convaincu que l'innovation est un levier essentiel pour l'avenir de la filière, j'ai accompagné des entreprises développant des solutions techniques et agronomiques au service d'une viticulture plus durable.

En dehors du vin

Je pratique les arts martiaux depuis plus de vingt ans et je suis pianiste.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Sommelier Formateur | Ecole Du Vin De Bordeaux - CIVB

| Depuis 2016

Formateur et ambassadeur des vins de Bordeaux au sein de l'École du Vin de Bordeaux au CIVB.

Je contribue au rayonnement de l'ensemble des aoc bordelaises auprès de publics français et internationaux.

Animation de formations, dégustations commentées et masterclasses en français et en anglais auprès de professionnels de la filière, d'entreprises et d'amateurs.

INFO PERSO

✉ frederickbpro33@yahoo.com

☎ 0680872746

📍 Bonnetan / 33370 / France

🌐 frederick-breysse-8435938a

🚗 B (Voiture)

SAVOIR-ÊTRE

Relationnel, Esprit d'équipe,
Adaptation, Autonomie, Ecoute,
Aisance oratoire, Empathie

SAVOIR-FAIRE

Directeur commercial, Technico-
commercial, Chef sommelier, Export
manager, Sales manager, Tasting

CENTRES D'INTÉRÊT

Dégustation, Arts martiaux, Piano

Directeur Commercial | UVBoosting

| 2020 - 2024

- Gestion et développement des ventes en France et à l'international
- Elaboration de la stratégie commerciale de l'entreprise
- Management de l'équipe commerciale et suivi des objectifs

Sommelier & Ambassadeur | Conseil Des Vins De Saint Emilion ODG

Saint Emilion | 2016 - 2019

- Conférencier auprès des écoles de sommellerie en France et à l'étranger
- Contribuer à la valorisation et à la notoriété des vins de Saint-Émilion.

Directeur Commercial | Pair 4 Wines

| 2010 - 2015

Négoce de grands vins français et du monde, management de l'équipe commerciale

Responsable du sourcing vin

Fondateur & Gérant | Le Wine Bar

| 2007 - 2010

Gestion opérationnelle et financière du bar à vins & management de l'équipe

Responsable Commercial | Wings & Terra Burdigala

| 2003 - 2007

Création et gestion d'une gamme de vin de domaines, développement du

portefeuille client en France et en Europe en GD et CHR

Fondateur & Gérant | S.V.M

| 1999 - 2003

Gestion opérationnelle de la société de négoce, primeurs

Chef Sommelier | Le Pavillon De Margaux

| 1998 - 1999

Gestion de la cave à vin, conseil et service aux clients pour l'accord mets & vins

Fondateur & Gérant | Cave Le Pressoir Des Chartrons

Bordeaux | 1996 - 1998

Gestion opérationnelle de la cave à vins

Responsable Commercial | Pichon Longueville Comtesse De Lalande

Pauillac | 1992 - 1996

Réception des journalistes, primeurs, animation des dégustations à la propriété

FORMATION

B.T.S Technico Commercial Vins & Spiritueux | Institut De Vayres

| 1994 - 1996