

RESPONSABLE ADV-STOCK

Passionnée par le vin et ayant un fort sens du résultat, je sais faire preuve de polyvalence et d'anticipation pour collaborer au bon fonctionnement du service et valoriser le travail du collectif.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

**2025-2026 RESPONSABLE ADV ET GESTION DES STOCK MATIERES SECHES ET PRODUITS FINIS.
CHATEAU OLIVIER (GRAND CRU CLASSE DE GRAVE). LEOGNAN (33)**



- **Gestion des comptes clients**, commandes (réservations primeurs et livrables, expéditions, facturations...)
- **Créations des étiquettes et contre-étiquettes** selon les demandes des négociants sur l'outil CANVA.
- Accueil, **proposition et conseils à la clientèle** de passage, échange régulier avec la directrice commerciale.
- Suivi **échantillonnage** primeurs, demandes négociants, courtiers et divers événements internes et externes.
- **Planification des ordres de mises** livrables et primeurs en fonction des commandes clients (négociants, particuliers...)
- Gestion **commandes matières sèches** en optimisant les stock et anticipant les besoins
- Utilisation de l'imprimante interne pour **repiquage** et impression étiquettes et contre-étiquettes.
- Réalisation de l'**inventaire annuel** matières sèches, tirés bouchés en coffre et produits finis.

**2019-2025 ACHETEUR MATIERES SECHES GROUPE (CA : 30M€). 7 usines + domaines et chateaux.
LES GRANDS CHAIS DE FRANCE. Usine à LANDIRAS (33)**



- Achats **matières sèches** pour les usines et chateaux du Groupe (**capsules, habillages, médailles, cravates, cônes**).
- Suivi de la **relation fournisseur, analyse prix et validation packaging avec le marketing**.
- Analyse et suivi de la **performance fournisseur/produit** et proposition d'optimisation qualité produit.
- **Veille de marché** et réunion suivi marché fournisseur et marketing.
- **Echange régulier avec les commerciaux** pour les besoins urgents ou changements pour être réactif côté fournisseur et délai.
- Collaboration régulière avec les **approvisionneurs et logistique** afin d'optimiser les stock/besoins et gérer litiges divers.
- **Pratique régulière de l'anglais** et échange régulier avec les ADV pour répondre aux besoins clients.

**2018 ACHETEUR PRODUITS BIO (CA : 10M€). CDD de 6 mois (juin à novembre).
BJORG BONNETERRE ET COMPAGNIE. Usine à BORDEAUX (33)**



- optimisation et mise en place des process achats sur les portefeuilles thés, plantes et prestations de mise en sachets.
- **Sourcing**, sélection fournisseur, négociation, contractualisation, sécurisation des approvisionnements (gain : -3%)
- **Coordonner avec l'équipe marketing** et qualité les étapes projets et retroplanning (TCO, date de livraison, MOQ...).
- Etre l'interface entre besoins internes (marketing, qualité) et les contraintes fournisseurs (délai d'impressions, retravail).
- Pilotage du budget achats 2019 et être garant de son respects lors des négociations de contrats fournisseurs, reporting.
- **Pratique quotidienne de l'anglais** avec fournisseurs européens et internationaux.

**2010 – 2016 ACHETEUR ALIMENTAIRE EPICERIE, PRODUITS BIO (CA : 500 M€)
GROUPEMENT MOUSQUETAIRES CENTRALE D'ACHATS INTERMARCHE et NETTO. Bondoufle (91)**



- Veille marché, proposition de nouvelles références à développer auprès du marketing et direction commerciale.
- Mise en place et suivi d'indicateurs de performance fournisseurs (CA, non servis, réclamations, signatures...).
- Mise en place et application de la stratégie achats et transmission aux services régionaux.
- Participation aux commissions hebdomadaires pour **valider les produits sur prospectus selon les PDV et circuits**.
- Reporting régulier sur les gains et stratégie achats auprès des adhérents et la direction.
- **Résolution problèmes logistiques** (barème quantitatif, retard livraison, rupture, surstock, DLUO courte...)

FORMATIONS

2026 **WSET niveau 2** en cours de préparation.



2007 **MASTERE SPECIALISE ACHATS INTERNATIONAUX. Groupe ESSEC. Campus de Cergy (95).**
Techniques d'achats et négociations au niveau international sur différents marchés, contractualisations, incoterms.

