



Anne-Sophie LEOST

Commerciale Export/Oenotourisme - Vins & Spiritueux

Mes atouts: Esprit d'équipe, autonomie, communication, organisation, goût du challenge

CONTACT

48, rue Camille Pelletan, bât A36
33400 Talence

☎ 06-52-92-36-39

✉ anne-sophie.leost@wanadoo.fr

Permis B/véhicule personnel

FORMATION

1999-2000: DESS de Commerce International,
Université de Nantes et Manchester

1998-1999: Maîtrise L.E.A anglais/allemand,
Université de Bamberg, Allemagne (Erasmus)

Nov. 2018: WSET niveau 3, avec mention
WSIP, Bordeaux

LANGUES

Anglais: niveau courant - C2

Allemand: niveau intermédiaire fort - C1

Italien: niveau intermédiaire - B2

Espagnol: niveau pré-intermédiaire - B1

INFORMATIQUE

Bonne maîtrise du Pack office

Connaissance des Logiciels: SAP, Sage, EBP

CENTRES D'INTERET ET LOISIRS

Voyages: Italie & Australie notamment

Oenologie: conférences/workshops à la Cité du Vin

Cuisine: recettes personnelles, accords mets/vin

Musique: concerts/festivals divers

Création et tenue d'un **blog lifestyle** depuis 2018:

www.french-wine-love.com

Cinéma, Lecture, Expositions

Sport: Course à pied/Randonnées/Golf

PROFIL

Depuis 2018 j'ai enrichi ma formation vins en suivant des MOOC divers, en participant à des dégustations et conférences, et en créant un blog lifestyle orienté vins/oenotourisme. J'ai également réalisé des traductions. Actuellement en recherche d'un nouveau challenge, **je suis motivée et totalement prête** pour occuper un poste sur des **fonctions commerciales et/ou évènementielles**.

COMPÉTENCES

Accueil de visiteurs, guidage, vente en boutique

Animation de dégustations, organisation d'évènements/de salons professionnels.

Communication sur les réseaux sociaux (Facebook/Instagram/Twitter)

Prospection, négociation de contrats, suivi grands comptes et clients divers, management d'équipe, animation de réseaux de distributeurs, traductions de documents commerciaux et techniques

Appels d'offres, suivi de commandes, facturation, secrétariat (courriers, comptes rendus, mailings)

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

2018: Guide Oenotourisme, Château Fombrauge, Saint-Emilion.

2016: Responsable Export, Europe et USA, ACTILEV', (Industrie), Cognac.

2014-2015: Business Developer Italie, CDiscount, E-Commerce, Bordeaux

2010-2014: Comptable/Responsable Commerciale, TC2M (Entreprise familiale, Métallurgie), Jazennes

2008-2009: Responsable de Zone Export Europe du Nord, Dosmatic (Hydraulique), Montussan

Développement commercial sur la zone Europe du nord. Visites régulières de prospects et clients (B to B), essentiellement en Allemagne. Reporting hebdomadaire. Animation d'un réseau de distributeurs. Traductions variées.

2006-2007: Guide touristique quadrilingue, Hennessy (Spiritueux), Cognac

2004-2005: Assistante de direction (P.A)/Marketing/Évènementiel, Tower Group Ltd (Finances), Nottingham/Charentes
Courriers, comptes rendus, mailings.

Organisation de voyages, réunions et séminaires.

2004: festival de Cannes, participation de l'entreprise comme partenaire financier du film Modigliani. Recherche des hébergements et traiteurs. Organisation des soirées sur le yacht. Accueil des clients VIP.

2001-2002: Gestionnaire de logistique Autriche, EXXON MOBIL, Manchester, UK

2000-2001: Responsable Export Allemagne, Contamination Control Apparel, Bolton, UK